

1. Шульга Є. В. Окремі аспекти ефективності міжнародно-правового захисту прав людини на сприятливе навколишнє середовище. *Науковий вісник Національного університету біоресурсів і природокористування України. Серія: Право*. 2015. Вип. 213(1). С. 233–238.
2. Збірник міжнародно-правових актів у сфері охорони довкілля; 2-ге вид., доп. Львів: Норма, 2002. 416 с.
3. Федорова А. Л. Міжнародно-правові зобов'язання України з Європейської конвенції про захист прав людини та основних свобод : дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.11. К., 2003. 187 с.
4. Пастухова Л. В. Ефективність міжнародно-правових засобів забезпечення реалізації Конвенції про захист прав і основних свобод людини : дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.11. Львів, 2003. 165 с.

UDK 341.1

Mezentseva O. O., student

Scientific adviser: Shumilo I. A., PhD, Associate Professor, Department of International Private Law and Comparative Law

Yaroslav Mudryi National Law University, Kharkiv, Ukraine

THE ROLE OF INVESTMENT IN INTERNATIONAL FRANCHISING

There are companies in the world with products or services that find their customer in different countries. McDonald's, KFC, Hilton Hotels & Resorts,

Baskin-Robbins, Planet Fitness, School of Rock are among them. Their successful activity is not only a prototype for doing business of other similar companies, but also a source of income to the national economy. The main role of success of such companies is belonging to international franchising. Franchising is developing form of business which is appreciated by small and medium entrepreneurs for expanding their business around the world.

Due to the growing demand of using international franchising, there is increasing interest from scholars to study and analyze this issue. Among the authors who have dedicated their work to this aspect: M. Abell, V. Hobbs, J. Sotos, C. E. Zwisler, B. Krakus and many others. The study of this issue among provided by national scientists such as O. V. Gladka, T. M. Hrygorenko, I. M. Skola, and others.

Such popularity of international franchising is due to its number of significant advantages. Firstly, overcome the problem of foreign language and culture and proper control at a distance are provided by exploitation of local management. Secondly, lawful sale of goods in the target country is becoming possible due to necessary legal procedures which are implemented by local lawyers. One of the biggest benefits of the given form of franchising is the possibility of avoiding tariff imports. Even existence of various international agreements cannot stop obstacles to development of the world trade [1].

Laws governing franchise business are different in different countries, and follows different approaches [2]. Considering foreign investment, international

franchising also has strong side. Thus, there is an opportunity of avoiding laws of certain countries which control as well as prohibit the income of foreign direct investment. Expropriation of foreign direct investment is impossible with the ability to overcome political difficulties. The franchisee, as a rule, is a resident of the target country. As a result, the risk of expropriation is reduced significantly.

Some countries have franchise specific regulations or investment regulations. In the developing countries, such as China, Ukraine, Barbados, Malaysia, Moldova, South Africa and others, these types of regulations have protectionist economic policy or other political aims, for example, the distribution of wealth [3]. According to Article 10 of the Economic Code of Ukraine investment policy "aimed at creating the necessary conditions for economic entities to attract and concentrate funds for the needs of expanded reproduction of fixed assets, mainly in the sectors whose development is defined as priorities of structural and sectoral policies, as well as to ensure efficient and responsible use these funds and the control over them» [4].

Other countries, such as Poland, German, and Japan govern the franchise business by the general commercial law, contract laws, and antitrust regulations. The courts of these states apply general legal concepts and laws which deal with other forms of inter party relationship in the regulation of business franchising [5].

The successful development of franchising in Ukraine depends on the skillful formation and implementation of the state's investment policy. Despite the great potential for growing commercial concession relationships, there are certain challenges that hinder the development of these relationships. Thus, one of the problems is the instability and unpredictability of the development of the Ukrainian economy as well as the lack of legal support and insufficient start-up funds of potential franchisees. Also, difficulties in obtaining a loan to and absence of real assistance from the state make our country unattractive to foreign franchisers. On the one hand, there are a number of factors that impede the flow of foreign investment into the Ukrainian economy. Among them are: unstable political situation in the country, high inflation rate, high level of financial risks in Ukraine. On the other hand, there are factors which involve foreign investors. For example, cheap labor, favorable geographical location and climatic conditions so on and so forth.

The main task of the state should be to create attractive conditions for activating investment potential, including through external sources, since it certainly contributes to the development of the national economy. It is necessary to create an attractive investment climate for both national and foreign investors, increase profitability and reduce risks in the interests of sustainable economic and social growth, development of investment activity infrastructure to achieve sustained economic level and improve living standards of citizens.

References

1. Carl E. Zwisler, Beata Krakus, "Avoiding Common Mistakes in International Franchising," *International Journal of Franchising Law* 15, no. 5 (2017), p. 19-26
2. John Sotos, Recent Trends In Franchise Relationship Laws, paper presented by the International Franchising Committee at the IBA Annual Conference in Dubai on 30 October 2011 to 4 November 2011, p. 3-6

3. The African Development Bank Group, Enhancing Development in Africa: Franchising Report, September 2016, 1-3, available at: http://afdb.org/fileadmin/uploads/afdb/Documents/GenericDocuments/003_Ranchising
4. Economic Code of Ukraine No 436-IV of January 16, 2003 [Electronic resource] // Information of the Verkhovna Rada of Ukraine, Access Mode: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/436-15>
5. Mark Abell, "The Regulation of Franchising Around the World", International Journal of Franchising Law Volume 9 - Issue 3 - 2011, p. 1

УДК 340

Мелех Б. В., к.н. з держ. упр., доцент

Львівський національний університет ветеринарної медицини та біотехнологій імені С. З. Гжицького, м. Львів, Україна

АДВОКАТ ЯК СУБ'ЄКТ НАДАННЯ ПРОФЕСІЙНОЇ ПРАВОВОЇ ДОПОМОГИ

Низка науковців конкретизують особу, яку можна вважати «адвокатом», саме, вказавши, що ним може стати тільки юрист (захисник, юридичний радник, повірений, тощо), інші ж дотримуються більш загального підходу, наголошуючи на тому, що адвокатом є будь-яка особа, котра надає юридичну допомогу.

У юридичній літературі має місце також визначення терміну «адвокат», у якому автори узагальнюють низку професійних якостей у одній професії. Дослідниця Рафальська І. вказує нам на те, що «адвокатом є юридичний захисник, радник, джерело правових знань, медіатор в спорі та, дуже хотілося б, – зразок професіоналізму і професійної етики, так як ішев нашої професії є спеціальні правила, важливі етичні норми, котрим адвокат має відповідати й за порушення яких несе відповідальність».

Об'єднуючим у зазначених дефініціях терміну «адвокат» є те, що у основі їх лежить професійне призначення такої особи. На мою думку, в цьому разі варто взяти до уваги природу адвокатської діяльності, суть якої є у наданні професійної правничої (правової) допомоги усім особам без винятків. Також не варто забувати те, що надання допомоги на належному рівні може реалізовуватися тільки особами, котрі мають відповідну кваліфікацію й відповідають певним вимогам.

Ураховуючи зазначене, я поділяю позицію науковців, котрі вважають, що «термін «адвокат» складається із двох частин: перша визначає правову (статусну) сторону цього, друга ж – функціональну, а саме призначення адвоката» [1].

Стосовно офіційно закріплених трактувань терміну «адвокат», що застосовує законодавець, доцільно відстежити певну непослідовність при створенні дефініції цього поняття. Так, в попередньому Законі України «Про адвокатуру» узагалі відсутнє було чітке визначення терміну «адвокат».